

Gesamtvertriebsleiter (m/w/d)

Stellenbeschreibung:

Als Gesamtvertriebsleiter:in sind Sie gesamtverantwortlich für den Vertrieb im In- und Ausland.



- Sie generieren Neukunden und pflegen Beziehungen zu bestehenden Kunden
- Sie sind die Schnittstelle zwischen der Geschäftsführung und dem Vertrieb
- Sie verfolgen, analysieren, überwachen und kommunizieren relevante quantitative Kennzahlen und Branchentrends
- Sie stellen Vertriebsmitarbeiter ein, legen Vertriebsziele fest, coachen Ihr Team und überwachen die Leistung
- Sie bauen Ihre Führungs- und Recruiting-Kompetenzen kontinuierlich weiter aus und bringen effektive Vertriebsaktivitäten in Ihrem Team zum Einsatz

Damit begeistern Sie uns:

- Abgeschlossenes Studium im Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaftslehre
- Mehrjährige Führungserfahrung im internationalen technischen Vertrieb mit hoher Affinität zu erklärungsbedürftigen Produkten und Lösungen, idealerweise in einem global ausgerichteten Unternehmen im Bereich Spanntechnik/ Zerspanungstechnik
- Kenntnis von Kennzahlensystemen sowie Optimierung von Steuerungskennzahlen und Methoden
- Sehr gutes technisches Verständnis, gepaart mit Lösungsorientierung am Bedarf der Kunden
- Außerordentliche Führungsqualitäten, hohes Motivationslevel, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Internationale Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Eine intensive, zielgerichtet und ganzheitliche Einarbeitung
- Selbständiges Arbeiten sowie Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum innerhalb eines engagierten Teams
- Eine wertschätzende Unternehmenskultur und ein angenehmes Arbeitsklima
- Berufliche Perspektiven und ein leistungsorientiertes Einkommen

Haben wir Sie überzeugt?

Bitte richten Sie Ihre Onlinebewerbung an unser Recruiting Team.

Tel.: +49 (7471) 9590-0

Mail: bewerbung@k-schuessler.de

